



# **Трудова міграція у контексті місцевого розвитку: виклики та можливості для України**

Анастасія Винниченко  
Міжнародна організація з міграції

Львів, 15 грудня 2016

---

«Я – мігрант; я – результат моїх подорожей та мого досвіду».

«Людський інстинкт спонукає до засудження всього, що нам незнайоме. Нестача взаємодії призводить до припущень, які не є правдивими».



Повна версія інтерв'ю:  
<https://iamamigrant.org/stories/united-states/vadim>

**Вадим Несельвський**  
Професійна діяльність: піаніст  
Країна проживання: США  
Країна походження: Україна

### Цілі і рамки

Конкретні цілі

Дотичні сфери



3.8 ПІДТРИМКА ЗДОРОВ'Я  
3.С НАВЧАННЯ ТА УТРИМАННЯ ЗДОРОВОЇ РОБОЧОЇ СИЛИ



4.В СТУДЕНТСЬКА МОБІЛЬНІСТЬ  
4.С ПРОПОЗИЦІЯ ВЧИТЕЛІВ  
4.7 ГЛОБАЛЬНЕ ГРОМАДЯНСТВО ТА РОЗМАЇТТЯ



**8.8: ПРАВА ТРУДОВИХ МІГРАНТІВ**



9.3 ФІНАНСУВАННЯ МСП  
9.5 ДОСЛІДЖЕННЯ І РОЗВИТОК



**10.2 ІНТЕГРАЦІЯ  
10.7: ВПОРЯДКОВАНА МІГРАЦІЯ ШЛЯХОМ ЕФЕКТИВНИХ ПОЛІТИК  
10.c: ГРОШОВІ ПЕРЕКАЗИ**



16.2: ТОРГІВЛЯ ДІТЬМИ  
16.9 РЕЕСТРАЦІЯ НАРОДЖУВАНOSTI



17.3 ФІНАНСОВІ РЕСУРСИ  
17.16 ПАРТЕРСТВА  
17.18: ДЕЗАГРЕГАЦІЯ ДАНИХ (ВКЛЮЧАЮЧИ ЗА СТАТУСОМ МІГРАЦІЇ)



1.3 ДОСТУП ДО СОЦІАЛЬНОГО ЗАХИСТУ  
1.4 ДОСТУП ДО МІКРОФІНАНСУВАННЯ



2.A РОЗВИОК СІЛЬСЬКОГО ГОСПОДАРСТВА (інвестиції діаспори)



5.2 НАСИЛЛЯ НАД ЖІНКАМИ включаючи ТОРГІВЛЮ ЛЮДЬМИ



6.В МІСЦЕВІ ГРОМАДИ І ВИКОРИСТАННЯ ВОДНИХ РЕСУРСІВ



8.6 ПОТРЕБИ МОЛОДІ  
8.7: СУЧАСНЕ РАБСТВО включаючи ТОРГІВЛЮ ЛЮДЬМИ  
8.9 СТАЛИЙ ТУРИЗМ



11.b: ІНКЛЮЗИВНІ ТА СТАЛІ МІСТА



13.1-3: СІЙКІСТЬ ДО КЛІМАТИЧНИХ ЗМІН І ПРИРОДНИХ КАТАСТРОФ

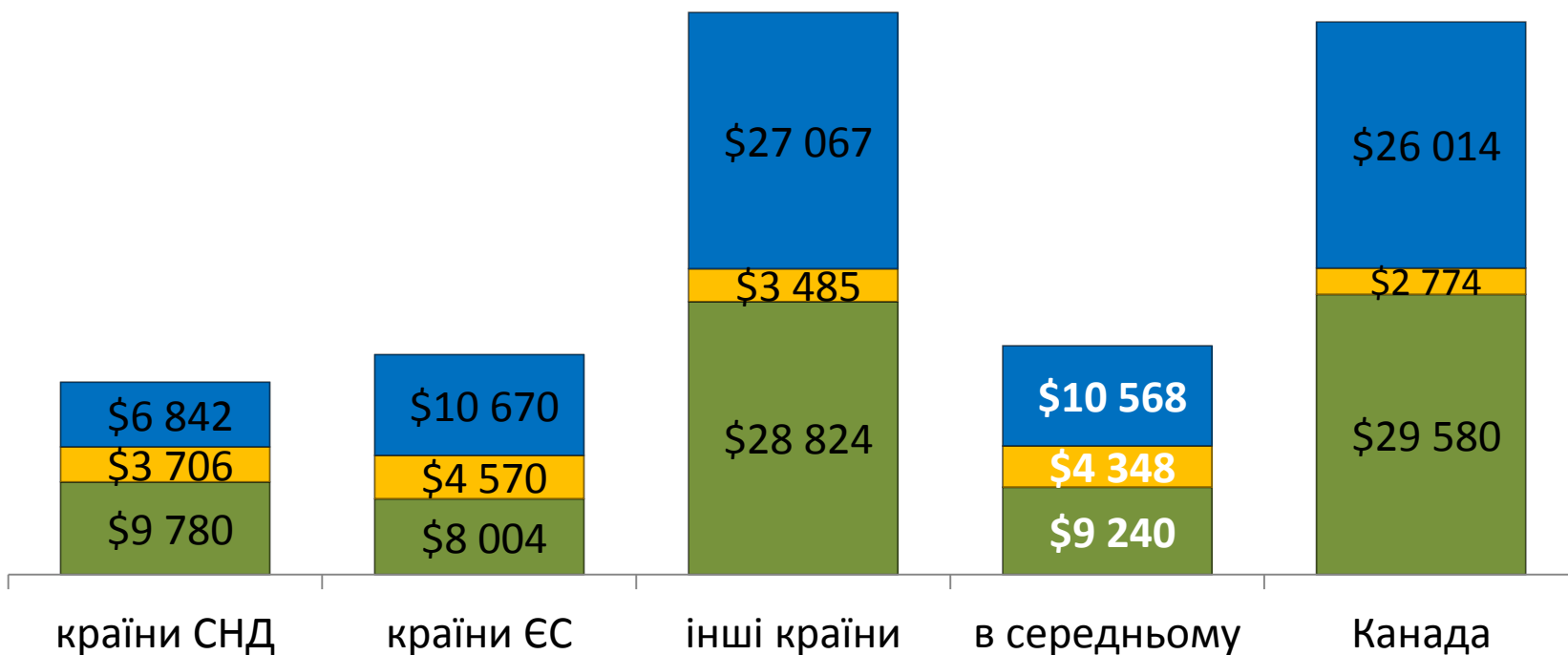
У 2014-2015 рр. в рамках проекту **«Дослідження та діалог щодо політики у сфері міграції та грошових переказів в Україні»** МОМ зібрала дані про грошові перекази та заощадження українських трудових мігрантів.

## Річні витрати, грошові перекази та заощадження

### Українські трудові мігранти

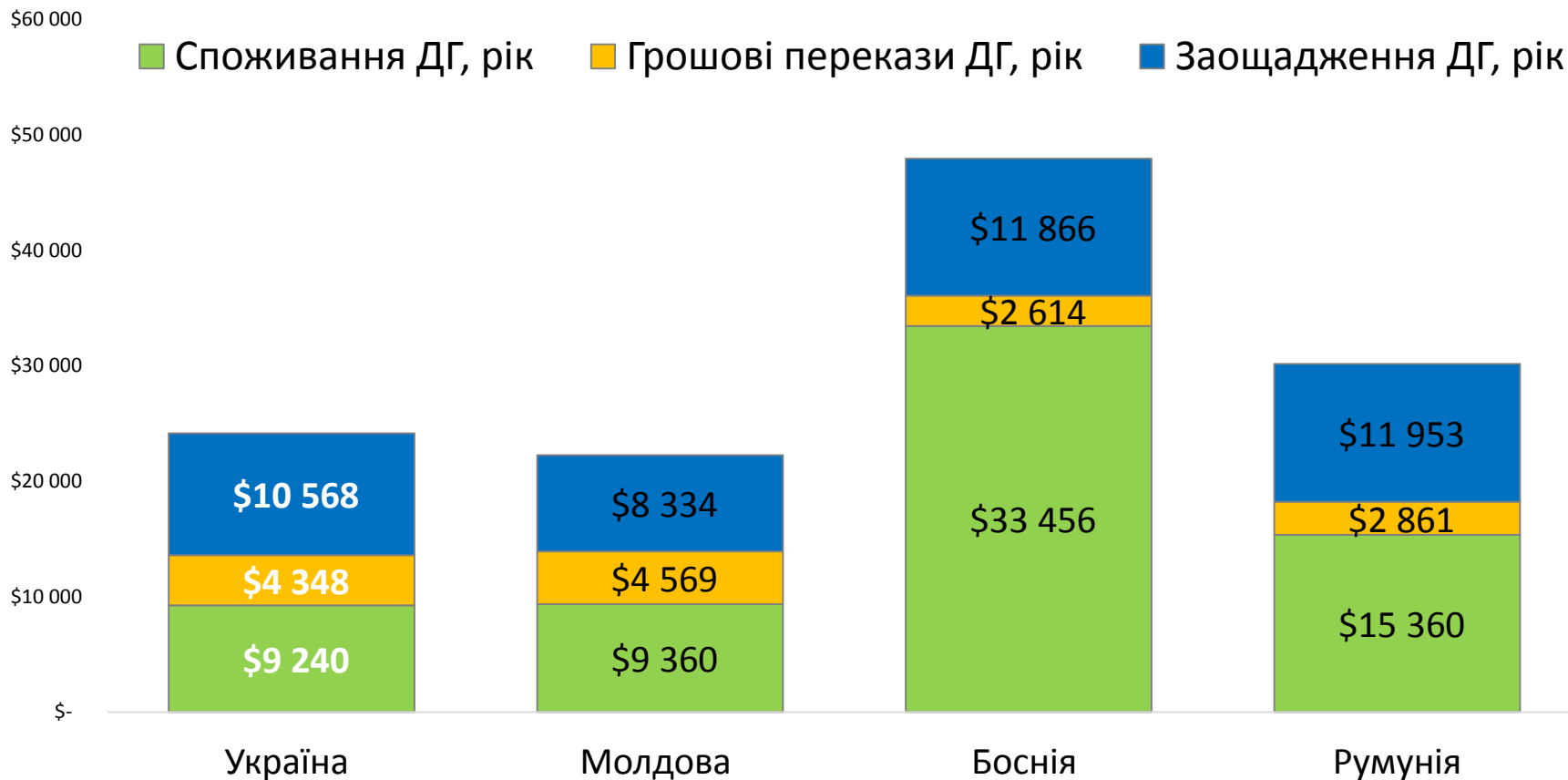
Рівень доходів та грошових переказів не співвідносяться

■ Споживання ДГ, рік    ■ Грошові перекази ДГ, рік    ■ Заощадження ДГ, рік

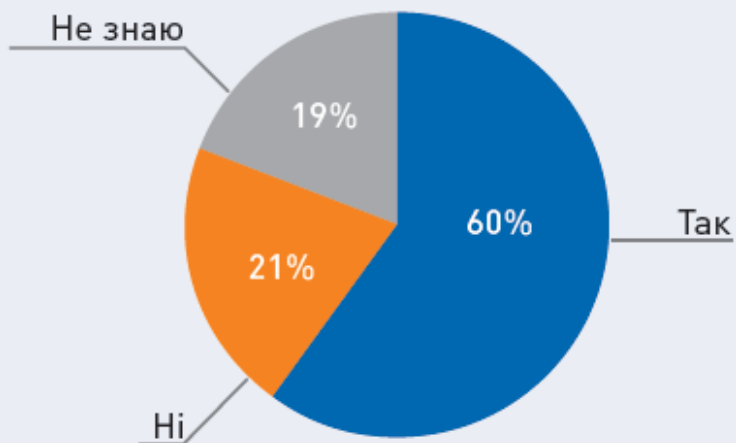


## Річні витрати, грошові перекази та заощадження

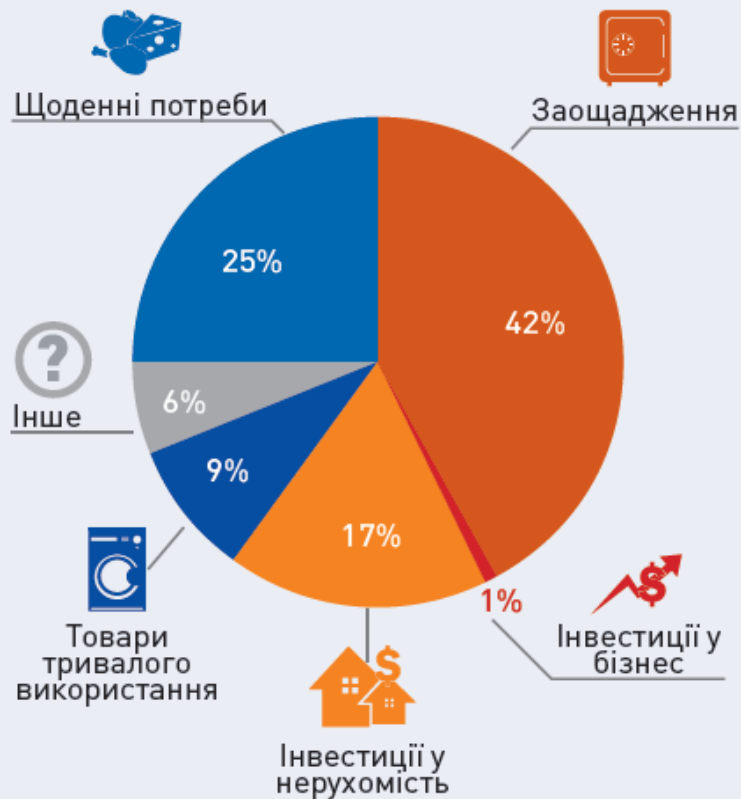
### Порівняння з іншими країнами



## Наміри повернення



## Цілі переказу коштів до України



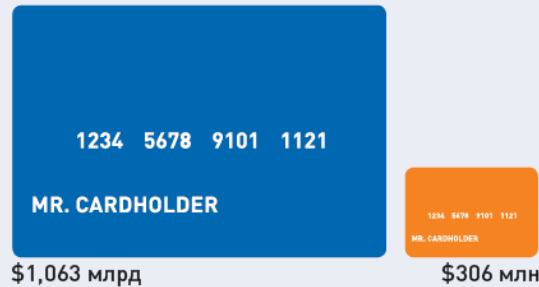
Загальний обсяг переказів до України в 2014 році становив

**\$2,8 млрд**

■ Домогосподарства з трудовими мігрантами    ■ Домогосподарства без трудових мігрантів

Офіційні трансферти

**47% або \$1,369 млрд**



Неофіційні канали

**53% або \$1,420 млрд**

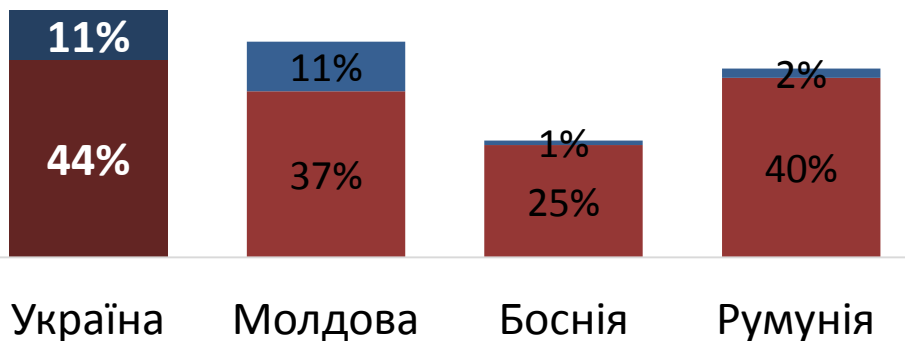




**БЛИЗЬКО 400 000**  
 УКРАЇНСЬКИХ ДОВГОСТРОКОВИХ  
 ТРУДОВИХ МІГРАНТІВ  
 ЗАОЩАДЖУЮТЬ ЗА КОРДОНОМ  
**\$4 млрд**  
 НА РІК

**Схильність ДГ до заощаджень**  
*Порівняння з іншими країнами*

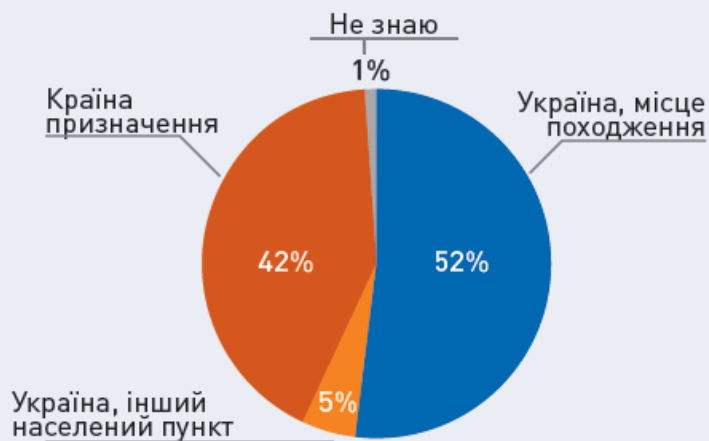
■ Країна походження ■ Країна призначення



Джерело: Опитування трудових мігрантів в Україні та опитування IASCI в Молдові, Боснії і Румунії

# 21% трудових мігрантів мають намір інвестувати

## Локалізація потенційних інвестицій



## Сектори для потенційних інвестицій



# Інтерес до різних продуктів та послуг

Дуже високий попит на широкий спектр послуг протягом всього міграційного циклу (від періоду до від'їзду, під час перебування, після повернення та реінтеграції).



## ВИСНОВКИ

Ключові міграційні цілі більшості українських трудових мігрантів полягають у:

- **підтримці своїх домогосподарств**
- **накопиченні фінансового капіталу** за період міграції — часто в поєднанні з іншими важливими навичками і мережами — і зрештою
- **поверненні додому**

## РЕКОМЕНДАЦІЇ ДЛЯ УКРАЇНСЬКОГО УРЯДУ

- **Держаний орган з питань міграції/діаспори**
- **Національний план дій у сфері міграції і розвитку**
- **Міжвідомчий координаційний механізм**

## ДЕРЖАВНО-ПРИВАТНЕ ПАРТНЕРСТВО

- Регулювання щодо грошових переказів та заощаджень у сфері **розвитку МСП**
- Вивчення, розробка та тестування привабливіших **механізмів заощаджень/інвестиційних продуктів** для мігрантів/діаспори
- Вивчити доцільність створення механізму фінансового посередництва для **залучення заощаджень мігрантів/діаспори та їх спрямування на продуктивні інвестиції** у приватному та державному секторах

## РЕКОМЕНДАЦІЇ ДЛЯ ПРИВАТНОГО СЕКТОРУ

- Адаптувати та впроваджувати міжнародний досвід, розробляти та тестувати нові фінансові та сервісні інструменти
- Підвищувати обізнаність на місцевому рівні для збільшення заощаджень і переказів мігрантів в Україну
- Проводити дослідження ринку для кращого розуміння потенційних клієнтів
- Розвивати співпрацю з асоціаціями мігрантів/діаспори, банками іншими фінансовими посередниками

## РЕКОМЕНДАЦІЇ ДЛЯ МІСЦЕВОЇ ВЛАДИ, АСОЦІАЦІЙ МІГРАНТІВ ТА ДІАСПОРИ

- Брати участь у розвитку відповідного потенціалу (тренінгах та семінарах з питань грошових переказів / заощаджень / інвестицій мігрантів)
- Розвивати співробітництво щодо розвитку соціальних проектів, мобілізації заощаджень, інвестицій та грошових переказів
- Створювати та підтримувати центри консультування мігрантів, бізнес-клуби і мережі, які можуть забезпечити фахові консультації для потенційних репатріантів та підприємців-мігрантів, а також залучати інвестиції мігрантів/діаспори на місцевому рівні





**ДЯКУЮ ЗА УВАГУ!**

Анастасія Винниченко

Міжнародна організація з міграції (МОМ), Представництво в Україні

067 233 46 32

[avynnychenko@iom.int](mailto:avynnychenko@iom.int)